

05 · AGENTI IMMOBILIARI

Un immobile non è soltanto ciò che vendi

Una breve introduzione all'ecosistema Design Algorithm per gli agenti: come la comprensione del progetto diventa valore aggiunto per il cliente.

Il cliente raramente chiede i metri quadri. Chiede che cosa si può fare qui, quanto costerà e quanto tempo richiederà. È su queste domande che una trattativa accelera oppure si blocca.

Design Algorithm descrive il percorso dall'idea alla consegna chiavi in mano. L'Academy spiega quel percorso, le consultazioni affrontano la situazione specifica e MORO DESIGN può assumere il progetto.

Per l'agente l'ecosistema lavora in due direzioni allo stesso tempo: la propria competenza e un partner da proporre al cliente.

PERSONAL BRAND · PROFESSIONAL · METHOD · TECHNOLOGY · ART

Cinque direzioni di un unico sistema: il percorso professionale, la pratica progettuale, il metodo, gli strumenti digitali e l'arte.

Una mappa delle possibilità

01

Conoscere il metodo

La logica che trasforma il progetto in un processo governato e non in una serie di improvvisazioni.

02

Seguire un corso

Online, con i propri tempi. Offline a Mosca, con revisione dei lavori e contatto diretto con il docente.

03

Richiedere una consultazione

Un confronto professionale su una questione precisa: progetto, budget, documentazione, andamento dei lavori.

04

Utilizzare il CALCOLATORE

Una prima comprensione indicativa del costo di ristrutturazione di un appartamento. Non è un preventivo definitivo.

05

Conoscere MORO DESIGN

Lo studio italiano che segue il progetto dal concept alla consegna chiavi in mano.

06

Utilizzare MORO DESIGN APP

Un configuratore online: stile, superficie e livello di finitura — e una prima idea del progetto.

07

Consultare le FAQ

Risposte su programmi, formati, modalità di lavoro e funzionamento dell'ecosistema.

08

Richiedere una micro-consulenza

Trenta minuti online per esaminare la tua situazione e capire quale percorso ti riguarda.

Comprendi → Orienta → Collabora → Offri più valore

01 Comprendi

Capire di che cosa sono fatti realmente il progetto, il budget, i tempi e la qualità dei lavori.

02 Orienta

Rispondere al cliente nel merito: che cosa si può concretamente fare dell'immobile e in quale ordine.

03 Collabora

Avere un partner professionale al quale indirizzare un cliente che ha bisogno di un progetto.

04 Offri più valore

Vendere non metri quadri, ma una prospettiva chiara di ciò che l'immobile può diventare.

I punti di accesso all'ecosistema

Inizia da ciò che rafforza il tuo colloquio già alla prossima visita. I collegamenti di questa pagina sono attivi.

Design Algorithm Academy	Programmi, formati di studio e licenza dell'Academy	designalgorithm.ru/it
Agenti immobiliari	La sezione costruita per la tua situazione	designalgorithm.ru/it/realtor
Corso online	Corso online: accesso immediato, ritmo personale	designalgorithm.ru/it/realtorcourseon
Corso offline · Mosca	Formazione offline a Mosca	designalgorithm.ru/it/realtorcourseof
Consultazione	Consultazioni per il tuo ambito	designalgorithm.ru/it/realtorconsult
Calcolatore	CALCOLATORE: costo indicativo dell'intervento	designalgorithm.ru/it/calculator
Moro Design	Progettazione e gestione del processo fino al chiavi in mano	morodesign.studio/it
Moro Design App	Configuratore di progetto	morodesign.app
FAQ	FAQ: come funziona tutto	designalgorithm.ru/it/faq
Design Calculator	Design e costruzione chiavi in mano	designcalculator.ru/it
Pierangelo Moro	Percorso professionale e qualifiche dell'autore del metodo	pierangelomoro.ru/it

MORO DESIGN — LA COMPONENTE PROGETTUALE DELL'ECOSISTEMA

MORO DESIGN è la componente professionale dell'ecosistema, quella alla quale un cliente può essere affidato: concept, budget, interior design, documentazione tecnica, gestione dei lavori e consegna chiavi in mano. Per l'agente è il modo di non perdere il cliente sulla domanda «che cosa si potrebbe fare qui» e di restare parte della trattativa.

Concept → Budget → Disegni tecnici → Costruzione → Completamento → Chiavi in mano

Un immobile non è soltanto ciò che vendi. È ciò che può diventare.

Comprendere il processo cambia il colloquio con il cliente più di qualsiasi presentazione. Inizia da un passo breve: il TEST, il calcolatore o una consulenza.

[DESIGNALGORITHM.RU](https://designalgorithm.ru)