

05 · AGENTES INMOBILIARIOS

Un inmueble no es solo lo que vendes

Una breve introducción al ecosistema Design Algorithm para agentes: cómo comprender el proyecto se convierte en valor añadido para el cliente.

El cliente rara vez pregunta por los metros cuadrados. Pregunta qué se puede hacer aquí, cuánto costará y cuánto tiempo llevará. Es en esas preguntas donde una operación se acelera o se detiene.

Design Algorithm describe el recorrido desde la idea hasta la entrega llave en mano. La Academia explica ese recorrido, las consultas abordan la situación concreta y MORO DESIGN puede asumir el proyecto.

Para el agente el ecosistema funciona en dos direcciones a la vez: la propia competencia y un socio que ofrecer al cliente.

PERSONAL BRAND · PROFESSIONAL · METHOD · TECHNOLOGY · ART

Cinco direcciones de un mismo sistema: la trayectoria profesional, la práctica de proyecto, el método, las herramientas digitales y el arte.

Un mapa de posibilidades

01

Conocer el método

La lógica que convierte el proyecto en un proceso gobernado y no en una serie de improvisaciones.

02

Realizar un curso

Online, a tu ritmo. Presencial en Moscú, con revisión de trabajos y contacto directo con el docente.

03

Solicitar una consulta

Un análisis profesional de una cuestión concreta: proyecto, presupuesto, documentación, marcha de la obra.

04

Usar la CALCULADORA

Una primera idea orientativa del coste de reformar una vivienda. No es un presupuesto definitivo.

05

Conocer MORO DESIGN

El estudio italiano que acompaña el proyecto desde el concepto hasta la entrega llave en mano.

06

Utilizar MORO DESIGN APP

Un configurador online: estilo, superficie y nivel de acabado — y una primera idea del proyecto.

07

Consultar las FAQ

Respuestas sobre programas, formatos, modo de trabajo y funcionamiento del ecosistema.

08

Pedir una microconsulta

Treinta minutos online para revisar tu situación y entender qué camino te corresponde.

Comprende → Orienta → Colabora → Ofrece más valor

01 Comprende

Entender de qué se componen realmente el proyecto, el presupuesto, los plazos y la calidad de la obra.

02 Orienta

Responder al cliente con criterio: qué se puede hacer de verdad con el inmueble y en qué orden.

03 Colabora

Contar con un socio profesional al que dirigir a un cliente que necesita un proyecto.

04 Ofrece más valor

Vender no metros cuadrados, sino una perspectiva clara de aquello en lo que el inmueble puede convertirse.

Los puntos de acceso al ecosistema

Empieza por aquello que refuerce tu conversación ya en la próxima visita. Los enlaces de esta página están activos.

Design Algorithm Academy	Programas, formatos de estudio y licencia de la Academia	designalgorithm.ru/es
Agentes inmobiliarios	La sección construida para tu situación	designalgorithm.ru/es/realtor
Curso online	Curso online: acceso inmediato, a tu ritmo	designalgorithm.ru/es/realtorcourseon
Curso presencial · Moscú	Formación presencial en Moscú	designalgorithm.ru/es/realtorcourseof
Consulta	Consultas para tu ámbito	designalgorithm.ru/es/realtorconsult
Calculadora	CALCULADORA: coste orientativo de la intervención	designalgorithm.ru/es/calculator
Moro Design	Proyecto y gestión del proceso hasta la entrega llave en mano	morodesign.studio/es
Moro Design App	Configurador de proyecto	morodesign.app
FAQ	FAQ: cómo funciona todo	designalgorithm.ru/es/faq
Design Calculator	Diseño y construcción llave en mano	designcalculator.ru/es
Pierangelo Moro	Trayectoria profesional y titulaciones del autor del método	pierangelomoro.ru/es

MORO DESIGN — LA PARTE PROYECTUAL DEL ECOSISTEMA

MORO DESIGN es la parte profesional del ecosistema, aquella a la que se puede confiar un cliente: concepto, presupuesto, interiorismo, documentación técnica, gestión de la obra y entrega llave en mano. Para el agente es la forma de no perder al cliente en la pregunta «¿qué se podría hacer aquí?» y de seguir siendo parte de la operación.

Concepto → Presupuesto → Planos técnicos → Construcción → Finalización → Llave en mano

Un inmueble no es solo lo que vendes. Es aquello en lo que puede convertirse.

Comprender el proceso cambia la conversación con el cliente más que cualquier presentación. Empieza por un paso breve: el TEST, la calculadora o una consulta.

[DESIGNALGORITHM.RU](https://designalgorithm.ru)